

パートナーシップ構築における主な取組み

パートナーシップを構築する取組み

2006年～

医療の効率化

2006年、メディカル・データ・ビジョン(株)と資本業務提携。2019年、同社の子会社である(株)Doctorbookとの共同による医療情報ポータルサイト「Clinical Cloud by MEDIPAL」の展開を開始しました。

2016年～

健康増進

(株)エムティーアイと資本業務提携。同社の運営する女性と医師をつなぐサービス「ルナルナ メディコ」や母子手帳アプリ「母子モ」の普及シェア拡大に向けた取組みを行っています。

2019年～

医薬品の安定供給

三菱倉庫(株)と業務提携。市場出荷後から最終需要者までのすべての過程における全体最適な医薬品流通体制の構築をめざします。

物流機能の融合

取組み事例

H.U.グループホールディングス(株)との戦略的業務提携

2020年6月に、H.U.グループホールディングス(株)(同年7月1日にみらかホールディングス(株)より社名変更)と医療・ヘルスケア領域における戦略的な業務提携を締結しました。メディバルグループが持つ医薬品流通のネットワークおよび専門知識と、H.U.グループが持つ質の高い臨床検査を行うための物流機能を融合させていきます。また、再生医療分野でのさまざまな可能性についても検討を行い、医療・ヘルスケア領域における

メディカル物流プラットフォームの構築をめざしています。

この提携を通じて、医薬品と検査用の商品を同時に納品することによる医療機関の利便性向上や、シェアリングロジスティクス(共同集荷、共同配送)による生産性向上とCO₂排出量削減を実現します。

現在、本取組みのフェーズ1として、受発注システムと倉庫インフラの共通化を進めています。



合同記者会見にて(左から)
(株)エスアールエル 東社長
H.U.グループHD(株) 竹内社長
(株)メディバルHD 渡辺社長、依田専務

臨床検査事業

医薬品等卸売事業

HU H.U.GROUP



未病

診断・検査

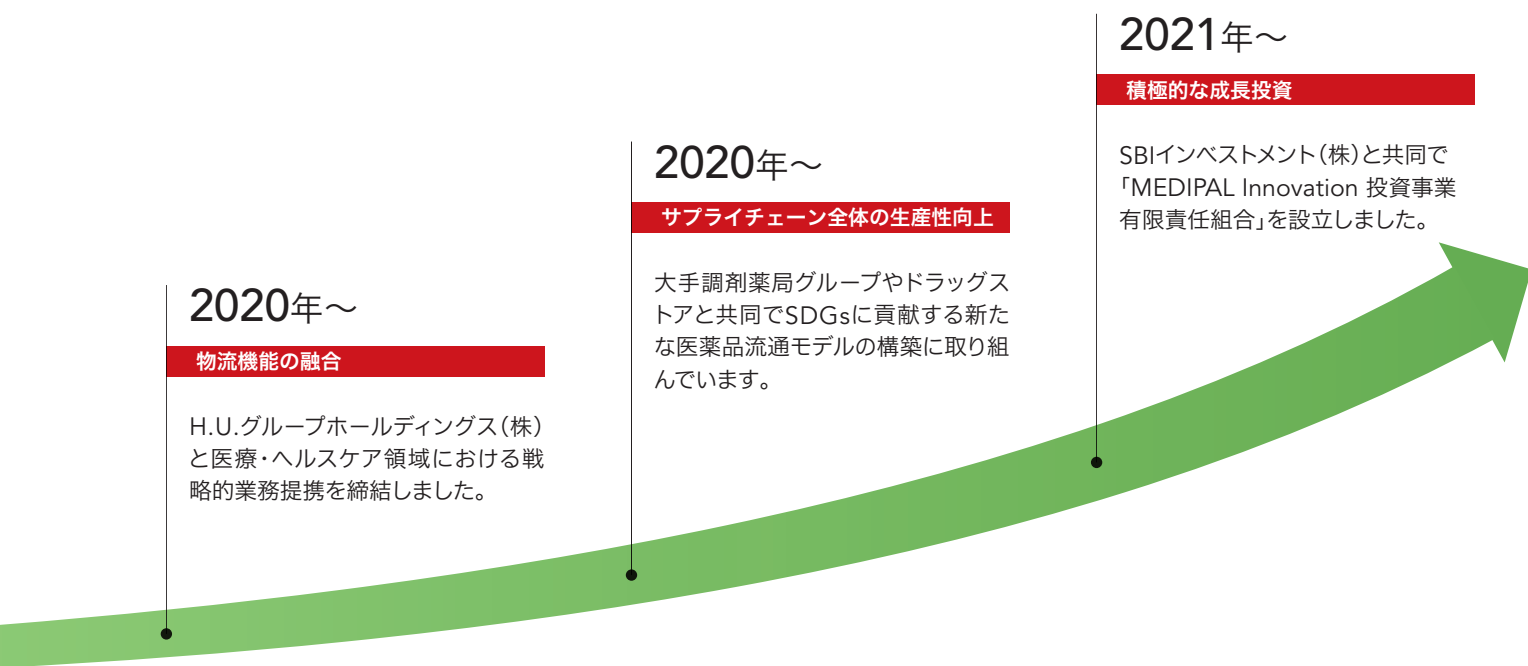
治療・投薬

再生医療分野

目的

- ・顧客利便性の向上
- ・社会課題解決への貢献
- ・トータルヘルスケアの提供

- 〈フェーズ1〉 受発注システムと倉庫インフラの共通化
- 〈フェーズ2〉 シェアリングロジスティクスを地域限定で実施
- 〈フェーズ3〉 シェアリングロジスティクスの全国展開と、再生医療分野における事業化



サプライチェーン全体の生産性向上

取組み事例

新たな医薬品流通最適化モデル構築に向けた取組み

社会全体にSDGsの意識の高まりが広がっていく中、医療用医薬品等卸売事業ではチェーン展開をしているドラッグストアなどのお得意様との協業により、CO₂排出量の削減や、生産性の向上、働き方改革を進め、持続可能な社会の実現に貢献する取組みを進めています。

店舗ごとに最適な医薬品の在庫量を分析、管理することで両

社間の受発注・納品業務を減らし、車両燃料に起因するCO₂排出量を削減します。また、医薬品の受発注、検品などの作業を効率化し、物流に係る従業員の労働生産性を向上させるとともに、医療従事者が本来業務にあてる時間を創出し、地域医療に貢献できる体制を構築しています。

物流最適化による効率化とCO₂排出量の削減



- お得意様と当社双方の課題解決に向けたサプライチェーン全体最適化のご提案
- 導入企業・店舗数は順調に拡大中

〈導入事例〉

現状：頻回・不定期の配送

- ・配送回数の見直し
- ・個口スキャン検品の導入



配送回数 基本的に **1回** / 日 納品
 → 車両燃料に起因するCO₂排出量 **80%** 削減

検品時間 検品時間 **1分** / 回
 → 検品時間 **84%** 短縮